

Für unsere GOLD INN Zentrale in Berlin und später im Raum Sachsen, suchen wir ab sofort eine/n motivierte/n und interessierte/n **Assistant Regional Sales Manager** m/w.

Ihr Profil

Sie haben

- eine Ausbildung in der Hotellerie
- mehrere Jahre Berufserfahrung im Sales in einem Kongress- und Tagungshotel
- gute Kenntnisse verschiedener EDV- und Hotelsoftwareprogramme (Protel wünschenswert)
- Marktkenntnisse für den Raum Sachsen, Sachsen-Anhalt
- gute Sprachkenntnisse in Englisch
- ein gepflegtes Äußeres und eine positive Ausstrahlung
- Fähigkeit Kunden zu begeistern

Sie sind

- organisiert, arbeiten teamorientiert
- aufgeschlossen und freundlich
- zuverlässig und belastbar
- stressresistent und dienstleistungsorientiert

Wir bieten

- ein motiviertes Team
- eine tolle Arbeitsatmosphäre
- eine verantwortungsvolle Position
- die Möglichkeit der beruflichen Weiterentwicklung

Ihre Hauptaufgaben

- Mithilfe bei der Initiierung und Realisierung von Marketingzielen, -strategien und -maßnahmen (Marketingplan) für das entsprechende Verkaufsgebiet (Sachsen, Sachsen-Anhalt)
- Mithilfe bei der Führung aller Verkaufsstatistiken
- Ständige Aktualisierung der Datenbanken
- Optimierung der Administration des Verkaufsbereichs
- Regionale Verantwortung für Verkaufsaktivitäten im Segment Corporate und MICE
- Ganzheitliche Betreuung bestehender Firmenkunden sowie Neuakquisitionen
- Gemeinschaftlich organisierte sowie individuell durchgeführte Verkaufsaktivitäten
- Selbständige Terminierung, Planung, Durchführung und Betreuung von Verkaufsreisen, Meetings, Messen und Kundenveranstaltungen
- Aufzeigen neuer Verkaufs- und Kundenkonzeptionen

Sollten wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, inklusive Gehaltsvorstellungen, zu erhalten. **BITTE SENDEN SIE UNS IHRE BEWERBUNG ONLINE ZU.**